

**DESCHACHT**

bouw | project | partner

Commerciële Binnendienst Medewerker Hoogstraten

VACATURE

Deschacht is een Belgische distributeur van bouwproducten, met meer dan 40 jaar knowhow en expertise. De veeleisende, kwaliteitsbewuste bouwprofessional heeft in onze filialen de keuze uit een productassortiment van meer dan 20.000 artikelen. Ons ruime aanbod omvat riolerings- en afvoermaterialen, nutsleidingen, dak-, gevel- en isolatiematerialen, en folies. Via onze webshop en een netwerk van 11 distributiecentra, verspreid over heel België, garanderen wij een snelle levering. Bovendien bieden wij met een eigen studiedienst de geschikte bouwtechnische oplossing voor elk project. Ons team telt 200 medewerkers en realiseert een jaarlijkse omzet van meer dan 140 miljoen euro. Kortom: Deschacht staat garant als one-stop shop, mét non-stop bouwadvies!

Om onze verdere groei te ondersteunen zoeken we voor onze vestiging in Hoogstraten een Commerciële Binnendienst Medewerker.

Jouw rol

Als medewerker commerciële binnendienst heb je een zeer afwisselend en boeiend takenpakket met zowel commerciële, operationele als organisatorische aspecten.

Intern commercieel

Je verdiept je in de klantenportefeuille en werkt voorstellen en offertes op maat uit. Je maakt prijsberekeningen, identificeert mogelijke prospecten en garandeert een optimaal klantenonthaal in het filiaal.

In jouw commerciële rol stem je nauw af met de commercieel afgevaardigde, die voornamelijk op de baan is en het externe commerciële werk voor zijn rekening neemt.

Operationeel

Daarnaast sta je mee in voor het dagelijks reilen en zeilen van het filiaal, onder andere op het vlak van orders en offertes.

Je ontpopt je tot een veelzijdige medewerker die op verschillende fronten kan meewerken en het team ondersteunt waar nodig.

Je werkt in daguren in een wisselend rooster tussen 7u – 18u. Verder werk je 2 zaterdagvoormiddagen per maand. Deze uren kan je recupereren doorheen de week.

Jouw profiel

- Je bent een enthousiaste en leergierige persoon die houdt van een breed en gevarieerd takenpakket.
- Een bouwkundige achtergrond of ervaring in een bouwgerelateerde omgeving is een sterke troef. Heb je dit nog niet, dan toon je een duidelijke interesse in de bouwsector en heb je affiniteit met het productengamma.
- Je bent klantgericht en beschikt over een commerciële ingesteldheid. Je hecht veel belang aan een sterke service en duurzame klantenrelaties.
- Daarnaast ben je vlot en aangenaam in de omgang en leg je gemakkelijk contact met klanten en collega's.
- Je houdt ervan om de dagelijkse werking van het filiaal mee vlot te laten verlopen en de business verder uit te bouwen. Je bent

een echte teamspeler en flexibel genoeg om collega's te ondersteunen waar nodig.

- Tegelijk werk je nauwkeurig en gestructureerd. Je hebt oog voor correctheid en een efficiënte werkorganisatie.

Wat mag jij van ons verwachten?

- Je komt terecht in een modern bedrijf met een vooruitstrevende visie, een stevige structuur en een ondernemend management.
- Wij bieden je een uitdagende en gevarieerde functie met verantwoordelijkheid en inspraak. Je krijgt bovendien ruime mogelijkheden om bij te leren en professioneel te groeien.
- Daarbovenop voorzien we een correcte verloning.
- Bouwverlof in de zomer en een sluiting tussen Kerst en Nieuwjaar.
- 20 wettelijke verlofdagen en 12 ADV-dagen. Ongeveer 16 dagen vakantie liggen vast door collectieve sluitingen, maar je houdt nog voldoende dagen over om vrij in te plannen.

→ INTERESSE?

Stuur dan jouw CV naar solliciteren@goelen.be t.a.v. Inne Loos.

Snelle reactie en discretie zijn verzekerd.

Voor meer informatie kan je ons bereiken op het nummer **014/61.57.87**.



Klantgericht



Groel-georiënteerd



Gedreven



Respectvol

Samen bouwen aan vooruitgang

Groeï is onze richting, de toekomst ons doel.