

# ACCOUNTMANAGER B2B

*Regio Antwerpen*

Heb je een neus voor opportuniteiten? Bouw je graag mee aan duurzame relaties, advies en verkoop op maat? Schrijf mee aan het volgende hoofdstuk van een gevestigde waarde in de markt.

## Vorm het gezicht van Hermans Heftrucks in je eigen regio:

- Naast accountmanagement, prospecteer je actief. Je werkt autonoom, bent veel op de baan en combineert verkoop, advies en duurzaam relatiemanagement.
- Je denkt mee met de klant. Zo vertaal je hun noden naar de juiste oplossingen in de vorm van heftrucks, schaarliften, verreikers en hoogtewerkers. Dit omvat zowel verkoop als verhuur.
- Je focust op het genereren van nieuwe business door creatief te zijn met commerciële acties en tools bv. LinkedIn, netwerking, gerichte bezoeken etc.
- Met een offerte op maat en bijhorende zorgvuldige communicatie, weet je de klant te overtuigen van onze persoonlijke aanpak en onderscheidende service.
- Je volgt op tot de deal rond is. Betrokkenheid en vertrouwen staan steeds centraal.

## Je krijgt een grondige opleiding en staat er niet alleen voor.

Na je inwerkperiode heb je ons productaanbod vrij snel onder de knie. Je werkt grotendeels vanuit eigen regio en op de baan. Af en toe ben je aanwezig op de hoofdzetel in Rijkevorsel voor een klant, een intern overleg of de maandelijkse salesmeeting. Je werkt spontaan samen met collega's uit verkoop, verhuur, service en aankoop.

## Veel vrijheid, veel verantwoordelijkheid

Je krijgt vertrouwen en ruimte om je rol te vervullen op je eigen manier. Je komt terecht in een stabiele KMO met meer dan 60 jaar ervaring. Klanten kiezen bewust voor Hermans omwille van de persoonlijke aanpak, sterke service en kwalitatieve merken. We gaan voor dat tikkeltje meer in elk klantcontact

## Nieuwe dealerships en lokale servicepunten op til

Hermans bouwt verder aan zijn commerciële groei. Met nieuwe exclusieve dealerships versterken we binnenkort onze aanwezigheid in Antwerpen en Limburg. Daarom zoeken we commerciële talenten die mee willen groeien met de organisatie. Reken op een mooi loonpakket uitgebouwd met een vast brutoloon aangevuld met commissie, netto-onkostenvergoeding, bedrijfswagen met tankkaart, laptop & GSM, maaltijd- en ecocheques.

**Beheer jij binnenkort je eigen regio met veel ondernemerszin?**

➔ Stuur je CV naar [solliciteren@goelen.be](mailto:solliciteren@goelen.be) t.a.v. Gert-Jan Claessen van Goelen & Gaukema HR Partners. Of contacteer ons op 014 61 57 87 voor meer info.

