

Vacature: **Accountmanager B2B (regio Luik)**

Wereldleider in verpakkingen

Smurfit Kappa Van Mierlo in Turnhout is specialist in de ontwikkeling en productie van full colour bedrukte consumentenverpakkingen. Het creëren van oplossingen op maat gecombineerd met een continue focus op duurzaamheid en innovatie is onze sterkte. Dit met meer dan 100 jaar aan geschiedenis, ervaring en een lokaal team van 150 medewerkers. Sinds 2005 maken we deel uit van Smurfit Westrock Group, actief in meer dan 40 landen. Die mix van het internationale met een nog steeds familiale sfeer maakt ons zo bijzonder.

Word in jouw regio het gezicht van Smurfit Westrock Van Mierlo

Je bent dé drijvende kracht achter de groei van ons B2B-klientenbestand. Door een sterk ontwikkeld CRM-systeem en een nauwe samenwerking met onze Business Developer boor je nieuwe markten aan. In overleg met onze Technical Experts werk je oplossingen op maat uit en streef je ernaar om prospecten te laten uitbloeien tot langdurige samenwerkingsverbanden. Daarnaast ondersteun je samen met de binnendienst nieuwe projecten bij klanten. Maandelijks krijg je de kans om op kantoor te overleggen met een team van ervaren collega's en rapporteer je aan de Sales Director.

Wat maakt ons uniek?

- ✓ Familiale sfeer met een sterk en dynamisch salesteam. Je staat er niet alleen voor.
- ✓ Duidelijke bedrijfsvisie met goede interne structuur.
- ✓ Continue investeringen met het vizier op een meer duurzame toekomst.
- ✓ Reken op interne knowhow, (product)opleidingen en een mooi (vast) loonpakket.
- ✓ Na inwerkperiode de mogelijkheid tot hybride werken.

Combineer jij commerciële flair met oplossingsgericht denken?

- ✓ Ben je sterk in het opbouwen en onderhouden van langdurige, waardevolle relaties?
- ✓ Communiceer je op een professionele manier in het Frans en Nederlands?
- ✓ Heb je een bachelor- of masterdiploma en kan je enkele jaren werkervaring voorleggen?
- ✓ Technische kennis is een pluspunt, maar leergierigheid en inzet zijn minstens zo belangrijk.
- ✓ Combineer je een gezonde drive met een resultaatgerichte aanpak?

Dan ben jij de Accountmanager die wij zoeken!

→ Stuur je kandidatuur naar solliciteren@goelen.be t.a.v. Anne-Sophie Horsten of contacteer ons via 014 61 57 87. Snelle reactie en discretie gegarandeerd.

