

International Sales Director

Leid, inspireer en groei met ons Europees team

Wie ben jij?

Als geboren leider smeed je teams tot geoliede machines, waarbij je de nodige ruimte laat voor de eigenheid van elk teamlid. Je hebt een analytische geest, voelt commerciële kansen feilloos aan en stuurt met visie en daadkracht een internationaal sales team aan. Tegelijkertijd ben jij dé coach die mensen inspireert en motiveert om samen met jou de top te bereiken.

Wat ga je doen?

Na een grondige kennismaking met de innovatieve wereld van PCB's (Printed Circuit Boards) en de unieke productieprocessen, sta jij aan het roer van een ambitieus sales team. In totaliteit leid je een 30-tal medewerkers, waaronder 9 country managers en customer service professionals in België en Hongarije. Hiervoor reis je 50% van je tijd naar de productiesites in Aken (D) en Eger (HU). Vanuit het hoofdkantoor in Mechelen en tijdens je internationale reizen zal je:

- **Leiderschap tonen:** Coach en stuur je team met focus op resultaat en persoonlijke groei.
- **Processen optimaliseren:** Analyseer en verbeter commerciële flows met toekomstvisie. Data- en marktanalyse, een proces- en KPI-gedreven aanpak zijn je speerpunten.
- **Innoveren:** Als drijvende kracht achter vernieuwende commerciële strategieën die inspelen op marktevoluties en groeikansen.
- **Samenwerken met topmanagement:** Werk nauw samen met andere directieleden en vestigingsmanagers om Eurocircuits verder op de kaart te zetten.

“Ons motto: Right first time”

“Al meer dan 30 jaar zijn we een voorloper in de PCB-industrie. Onze focus ligt op prototypes en kleine series, wat ons een klantenbestand van boven 11.000 actieve klanten in Europa oplevert. Met ruim 600 medewerkers in moderne productiefaciliteiten in Duitsland en Hongarije, en een sterk sales- en marketingteam verspreid over Europa, bieden we innovatieve en betrouwbare oplossingen voor hardware designers. Ons unieke online platform (PCB Visualizer) stelt klanten in staat om 24/7 hun PCB-designs te checken en direct te bestellen.”

Dirk Stans, Oprichter & Managing Partner van Eurocircuits



Wat neem je mee?

- Een bewezen track record in het bouwen en leiden van internationale teams, liefst in een technisch-commerciële omgeving.
- Een master-denkniveau met vloeiende communicatievaardigheden in het Engels en Duits. Nederlands is geen must.
- Je combineert een analytische blik met commerciële flair en het vermogen om veranderingen te stimuleren.
- Je bent een geboren bruggenbouwer met overtuigingskracht die teams samenbrengt en draagvlak creëert voor innovatieve commerciële aanpakken.
- Je kan je inleven in en waardeert de eigenheid van je teamleden en bewaakt ook het sterke samenhangsgevoel.

Wat bieden wij?

- Een dynamische, internationale familieonderneming waar jij de toekomst van het sales departement en de salesstrategie vormgeeft.
- De kans om jouw stempel te drukken op een snelgroeiende onderneming met ambitieuze doelstellingen waar initiatief, verantwoordelijkheden en teamwork hand in hand gaan.
- Een cultuur van samenwerking, waar initiatief en verantwoordelijkheid gewaardeerd worden.
- Competitieve verloning met ruimte voor zelfstandigheid of een vast contract, afhankelijk van jouw voorkeur.

Klaar om impact te maken?

Solliciteer vandaag nog en stuur je CV naar solliciteren@goelen.be, ter attentie van Gert-Jan Claessen van Goelen & Gaukema HR Partners. Discretie verzekerd.

