

Ford Trucks is één van de grootste internationale vrachtwagenproducenten ter wereld. In 2021 zette ze, dankzij de familie Noyens, opnieuw voet op Belgische bodem. En met succes! Op enkele jaren tijd, wisten we onze doelstellingen te overtreffen. Ford Trucks staat dan ook garant voor een kwalitatief en betrouwbaar assortiment. Met een uitgebreid dealer en service netwerk staan we garant voor een betrouwbare en service gerichte aanpak.

Meer info vind je alvast terug op: www.fordtrucksbelux.be

Om de verdere groei te bestendigen, kijkt invoerder **Ford Trucks Belux** uit naar een ervaren (m/v):



Sales Manager Fleet

Functie

Als Sales Manager Fleet op invoerdersniveau ligt je eerste focus in het uitwerken van langdurige, duurzame partnerships binnen ons dealernetwerk. Zo coördineer en ondersteun je de sales teams van onze 10 Ford Trucks dealers. Als sterke relatiebouwer creëer je samen met hen nieuwe opportuniteiten binnen de fleetmarkt. Daarnaast werk je actief aan kwalitatieve relaties met grote fleetklanten in België En Luxemburg. Zowel vanuit je eigen netwerk, als vanuit onze huidige fleet contacten, bouw je onze klantenportefeuille verder uit. Samen met je collega kan je rekenen op goede ondersteuning vanuit de fabrikant, Ford Otosan.

Profiel

- Je blikt terug op een commerciële ervaring binnen de truckwereld of aanverwante sectoren.
- Als commercieel talent pur sang heb je een sterke drive en overtuigende communicatieve skills.
- Je positiviteit en passie voor onze producten zijn kenmerkend als Ford-uitgangsbord.
- Uiteraard beschik je een sterk verantwoordelijkheidsgevoel en zin voor structuur en organisatie.
- Je bent een echte netwerker en faciliteert vlot samenwerkingsverbanden, zowel in het Engels, Nederlands als Frans.



Aanbod

Een unieke opportuniteit waarbij je jouw stempel drukt op een uniek verhaal in de truck-sector. Zo bieden we volop kansen om je persoonlijke carrière en ambities verder vorm te geven. Naast ruime verantwoordelijkheden en een erg boeiende functie, bieden we dan ook een werkomgeving met een sterke toekomstvisie waarbij je uitgroeit tot het gezicht van een sterk merk. Dankzij onze goede organisatie en structuur, kan jij je volledig focussen op je sales verantwoordelijkheden. Je komt terecht in een no-nonsens en hands-on familiale werkomgeving. Uiteraard gaat dit alles gepaard met een aantrekkelijk salarispakket.

Interesse

Stuur dan je kandidatuur naar Goelen & Gaukema HR Partners via solliciteren@goelen.be. Je kan zeker rekenen op een discrete behandeling van je sollicitatie. Voor meer informatie: 014 61 57 87.