

**Rabbit NV**, uit Diest, is een toonaangevende producent van hoogwaardige salades, pasta's en soepen met een sterke reputatie in de voedingsmiddelenindustrie. Onze producten vinden via retailers in België, Nederland, Frankrijk en Duitsland hun weg naar de consument. Met een focus op kwaliteit, innovatie en klanttevredenheid streven we ernaar een positie als marktleider te realiseren. Om ons team te versterken, zijn we op zoek naar een enthousiaste en resultaatgerichte

## Sales Manager

Retail & Food services

- Je ontwikkelt strategieën om onze verkooptargets te halen en te overtreffen, volgt ontwikkelingen in de markt nauw op en analyseert deze.
- Je onderhandelt over contracten en prijzen en maakt de nodige zakelijke reizen.
- Je stuurt 3 zelfstandige agenten aan en werkt nauw samen met interne teams zoals productontwikkeling, productie en marketing om optimaal te kunnen voldoen aan de behoeften van onze klanten.
- Je gaat actief op zoek naar nieuwe klanten en markten zoals bijvoorbeeld 'Food services', zonder de focus op de huidige klantenrelaties in retail te verliezen.
- Je rapporteert jouw resultaten en ideeën aan het management.

### Herken je jezelf in onderstaand profiel?

- Je genoot bij voorkeur een relevante bacheloropleiding (bedrijfskunde, marketing, ...) en hebt al commerciële ervaring binnen de retail en voedingsmiddelenindustrie.
- Je bent communicatief, bouwt snel relaties op en hebt een scherp commercieel inzicht.
- Talenkennis (Nederlands, Frans en Engels) komt goed van pas, net als een passie voor voeding en culinaire trends.

### Waarom kiezen voor Rabbit NV?

Je komt terecht in een pragmatische en groeiende KMO-omgeving waar je de vrijheid krijgt om jouw stempel te drukken. Als organisatie zijn we ambitieus en we hopen dit ook bij jou terug te vinden. Tegenover dit gevarieerde takenpakket staat uiteraard een mooi verloningspakket.