



# Accountmanager B2B

*Regio Noorderkempen*

Bouw je als netwerker graag aan je technische kennis? Hou je van de nodige zelfstandigheid en bewegingsruimte om deals te sluiten? En om klanten te adviseren? Schrijf mee aan het succesverhaal van Deschacht vanuit onze vestiging in Hoogstraten.

## **Vorm het aanspreekpunt voor ons uitgebreide gamma aan bouwmaterialen.**

- Naast accountmanagement, prospecteer je actief. Je bezoekt dagelijks diverse bouwbedrijven, aannemers, tuinaanleggers,...
- Je analyseert klantenbehoeften voor een voorstel op maat. Onze binnendienst zorgt voor uitgebreide technische uitwerking, jij voor de opvolging van offertes.
- Door je grondige advies, klantenservice en relatiebeheer speel je vlot in op de noden van bouwspelers in je regio. Cross-selling is je tweede natuur.
- Je rapporteert aan de Sales Manager en kan sparren met collega's in de maandelijkse salesmeeting. Zo blijft ook je productkennis up-to-date.
- Doorgaans ben je 90% op de baan en 10% op kantoor om info uit te wisselen met collega's. Je bent een teamspeler die in tandem met de binnendienst het klantenbestand verder uitbreidt.

Je krijgt een grondige opleiding en inwerkperiode. Zo krijg je onze business en productaanbod onder de knie. Je bent luistervaardig en getriggerd om in the field kennis, leads en projecten op te sporen. Ons intern CRM-systeem en online bestelplatform zijn voorbeelden van onze digitale mindset. We werken graag efficiënt samen en zijn klaar voor de toekomst. Jij ook?

## **Reken op veel commerciële vrijheid, autonomie en verantwoordelijkheid:**

- In een sterk gedigitaliseerde organisatie met toekomstvisie en een ambitieus team
- Een ondernemende omgeving om je carrière verder te vormen dankzij heel wat leer- en groeimogelijkheden.
- Met een aantrekkelijke verloning, aangevuld met firmawagen, bonussysteem en extralegale voordelen. Bovendien ook met 12 adv-dagen buiten het bouwverlof.

## **One-stop bouwshop, non-stop bouwadvies**

Deschacht onderscheidt zich als distributeur van bouwproducten met een breed assortiment. Zo heeft de kwaliteitsbewuste bouwprofessional keuze uit 15 000 artikelen o.a. in riolerings- en afvoermaterialen, dak-, gevel- en isolatiematerialen en folies. Bovendien zetten we sterk in op e-commerce. Met onze handige webshop, 10 filialen en 200 collega's zijn we een vaste waarde voor tal van spelers uit de bouwsector.

## **Combineer je commerciële feeling met sterke interesse of ervaring in de bouwsector?**

- ➔ Stuur je CV naar [solliciteren@goelen.be](mailto:solliciteren@goelen.be) t.a.v. Anne-Sophie Horsten van Goelen & Gaukema HR Partners. Of contacteer ons op 014 61 57 87 voor meer info.