

## Vacature: Business Developer Sustainability (Vlaanderen/Brussel)

### Pionier mee bij een wereldleider

Smurfit Kappa van Mierlo in Turnhout is specialist in de ontwikkeling en productie van full colour bedrukte consumentenverpakkingen. Onze continue focus ligt op duurzaamheid en innovatie. Dit met meer dan 100 jaar aan geschiedenis, ervaring en een lokaal team van 160 medewerkers. Verder maken we deel uit van de Smurfit Kappa Group, actief in 36 landen. Je belandt bij de grootste speler in 'paper based' oplossingen. Onze mooie, glanzende verpakkingen heb je zeker al eens vastgehad.

### Onze missie: De milieu-impact verminderen via innovatieve verpakkingsopties

Dat wordt ook jouw missie bij onze klanten. Je focust op kleine en grote kmo's, waar niet-milieuvriendelijke verpakkingen kunnen worden vervangen door 'paper based' alternatieven. Voor die transitie speel je een cruciale rol en bied je lokale bedrijven een antwoord op de evoluerende regelgeving hieromtrent.

### Als business developer:

- Ga je actief op zoek naar opportuniteiten in de markt. Je investeert continu in je relaties met prospecten en bestaande klanten om hun noden en uitdagingen te begrijpen.
- Krijg je de juiste stakeholders rond de tafel om complexe salestrajecten uit te werken.
- Werk je intern nauw samen met onze technische experts en designers aan specifieke oplossingen op maat. Reken dus op de nodige ondersteuning.
- Presenteer je aantrekkelijke business cases aan klanten die de milieugerichte en economische voordelen benadrukken van onze duurzame projecten.
- Volg je trends, marktevoluties en richtlijnen gerelateerd aan duurzame verpakkingen (PPWR) op de voet. Je rapporteert op regelmatige basis aan de sales director.

### Jouw inzicht en ervaring in de (papier) verpakkingswereld is van grote meerwaarde

Naast een bachelor of master beschik je over een bewezen trackrecord in business development, sales of accountmanagement. Je bent vertrouwd met onze sector en met de principes van duurzaamheid en circulaire economie. Vanuit je drive slaag je erin kansen te identificeren en uit te diepen. Je combineert strategisch en probleemoplossend denken met een resultaatgerichte, proactieve aanpak. Jouw uitstekende relationele skills zetten vlot samenwerkingsverbanden op poten, zowel intern als extern. Je hanteert daarbij vloeiend Nederlands en Engels.

### Wat maakt ons uniek?

- ✓ Wereldleider in verpakkingen en lokaal verankerd
- ✓ Familiale sfeer met een sterk salesteam. Je staat er niet alleen voor.
- ✓ Continue investeringen met het vizier op een meer duurzame toekomst.
- ✓ Reken op interne knowhow, (product)opleidingen en een mooi (vast) loonpakket.
- ✓ Na inwerkperiode een goede balans tussen thuiswerk en kantooruren in Turnhout.

### Overtuig en begeleid jij onze klanten binnenkort naar een meer duurzame toekomst?

- Stuur dan je CV naar [solliciteren@goelen.be](mailto:solliciteren@goelen.be) t.a.v. Gert-Jan Claessen. Voor meer info kan je ons tijdens de kantooruren contacteren via 014 61 57 87. Discretie verzekerd!