



**SLV Belgium** is een gevestigde waarde in het ontwikkelen van **innovatieve en toekomstbestendige verlichtingsoplossingen**. Wij willen je licht laten beleven. We maken deel uit van de SLV Lighting Group GmbH die opgericht zijn in 1979 te Düsseldorf. Mede door onze jarenlange ervaring en passie voor het vak, bieden we de hoogste kwaliteit voor toekomstgerichte verlichtingsoplossingen. Momenteel stellen we ongeveer 600 medewerkers te werk in 17 bedrijven wereldwijd. Samen met SLV Nederland vormen wij een hub voor de Benelux regio. In België hebben we momenteel een team van 15 medewerkers.

Om onze goede werking verder te faciliteren verwelkomen wij in onze vestiging te **Wommelgem** graag een (m/v):

## Inside Sales

### *Regio Benelux*

Als Inside Sales beheer je jouw eigen klantenportefeuille van A tot Z. Je vormt het aanspreekpunt voor onze klanten en gaat proactief aan de slag met hen. Verder bewerk je actief ons klantenbestand bij commerciële acties en nieuwe producten. Hiervoor houd je jouw technische product- en marktkennis up-to-date zodat je onze klanten adequaat kan adviseren.

Daarnaast ondersteun je onze buitendienst door offertes en orders op te maken, te behandelen en op te volgen. Je staat mee in voor het beheer en de monitoring van ons CRM systeem. Op deze manier zorg je voor een goede interne communicatie.

#### **Kan jij je terugvinden in onderstaand profiel?**

- Je beschikt over een bachelor denkniveau en kan terugblikken op een eerste relevante werkervaring.
- Technische aanleg is een must, affiniteit met elektriciteit en/of verlichting een plus.
- Zelfstandigheid, klantgerichtheid en commercieel inzicht zijn belangrijke eigenschappen.
- Op organisatorisch en administratief vlak sta je sterk in je schoenen.
- Je bezit een goede kennis van Microsoft Office, kennis van Salesforce en SAP zijn een plus.
- Je deinst er niet voor terug om klanten telefonisch te woord te staan. Een goede kennis van het Nederlands, Frans en Engels zijn hiervoor een must.

#### **Grijp dan je kans om te werken voor een gevestigde waarde!**

- Je geniet een interne opleiding om onze organisatie en producten volledig eigen te maken. Ruimte voor ontwikkeling en bijscholing staan bij ons centraal.
- Wij bieden jou een aantrekkelijk verloningspakket aan. Daarnaast vinden we het belangrijk om onze medewerkers af en toe in de watten te leggen, onder meer met teambuildings, lunches en voordelige voorwaarden bij aankoop van jouw verlichting.
- Door onze werkweek van 39 uur kan je rekenen op 6 extra vakantiedagen.
- Een hecht team van collega's wacht je alvast op!

#### **Interesse?**

Stuur dan jouw kandidatuur naar Elise Van Roey via [solliciteren@goelen.be](mailto:solliciteren@goelen.be). Snelle reactie en discretie zijn verzekerd. Voor meer informatie kan je ons bereiken op het nummer 014/61.57.87.