

Momenteel kijken we voor de vestiging in Turnhout uit naar een:

Site Manager

Businessmentor in een complexe omgeving van KPI's, acties en opvolging

Over Groep Kenis nv

Groep Kenis nv werd opgericht in 1963. Door de enorme expansie beschikt het familiebedrijf nu reeds over 4 strategische vestigingen: Turnhout, Geel, Herentals en Antwerpen. Groep Kenis nv heeft ook een pivotfunctie voor de ruimere regio (9 verdelers en 8 lokale agenten). Met een team van competente medewerkers werd vorig boekjaar een omzet van 214 miljoen bereikt. De focus ligt op het aanreiken van een totale mobiliteitsoplossing. De organisatie groeit steeds verder. Hun kernwaarden zijn het familiale karakter, customer centricity, pragmatisch ondernemerschap, kwaliteit, alertheid voor zakelijke opportuniteiten en innovatie. Het feit dat ze toonaangevende digitale oplossingen uitwerkten tijdens de huidige crisisperiode bewijst dit nogmaals.

Functie

Jouw verantwoordelijkheid ligt in de operationele aansturing. Je bewaakt en zorgt voor de implementatie van efficiënte en effectieve processen en faciliteert de dagelijkse werking met een klantgerichte focus.

- Als spilfiguur ben je verantwoordelijk voor goede werking van deze vestiging op het vlak van naverkoop en sales. Hiervoor kan je rekenen op een team van een twintigtal medewerkers (verkoop, receptie, werkplaats, magazijn en carrosserie).
- Als hands-on ondernemer ben je voldoende ad rem om mee de handen uit de mouwen te steken. Je vindt het een uitdaging om vanuit de dagelijkse praktijkmensen, concepten en processen continu op elkaar af te stemmen. Je slaagt erin een motiverende omgeving met schwing en een aparte customer experience te creëren en dit in alle afdelingen.
- Je volgt de KPI's nauwgezet op. Dit vormt de kern van je proactieve aansturing.
- Je maakt deel uit van het managementteam, rapporteert aan de eigenaars en werkt nauw samen met de overkoepelende pivot-managers (sales, na verkoop, financieel).

Jouw profiel

- Bewezen ervaring in het aansturen van teams in de automobielsector is een must.
- Een sterke affiniteit met After Sales geniet onze voorkeur.
- Ondernemertype dat initiatieven neemt, oplossingen zoekt en de verantwoordelijkheid draagt.
- Nodige maturiteit en verantwoordelijkheidszin om deel uit te maken van het managementteam en zo een toegevoegde waarde te bieden.
- Om praktische redenen woon je in de regio van de concessie.

Wij bieden

- De uitdaging om een ownership te kunnen nemen over een eigen vestiging.
- Een functie met verantwoordelijkheid en impact op de bedrijfsvoering, de resultaten en de strategie.
- Meedenken in en werken aan een groeiende, gerenommeerde groep.
- Een aantrekkelijk salarispakket, in functie van de resultaten, aangevuld met extralegale voordelen.

Interesse?

Stuur je kandidatuur naar solliciteren@goelen.be t.a.v. Gert-Jan Claessen.

Je kandidatuur wordt snel en discreet behandeld. Meer info via 014/61 57 87

